

altona Diagnostics ist ein medizinisches Diagnostikunternehmen, das In-vitro-Diagnostiktests zum PCR-basierten Nachweis von Krankheitserregern wie Viren, Bakterien oder Parasiten entwickelt und herstellt. altona Diagnostics ist in Privatbesitz, hat seinen Hauptsitz in Hamburg-Altona und beschäftigt weltweit mehr als 350 Mitarbeiter. Das Unternehmen ist seit über 25 Jahren im Bereich der Molekulardiagnostik tätig und nach ISO 13485 zertifiziert. Unser Geschäftsmodell ist einfach und direkt: gute Leute, die gute Produkte machen und guten Service bieten. Kommen Sie zu uns, wenn Sie dieselbe Philosophie teilen!

Zur Verstärkung Sales-Teams in Deutschland suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen hoch motivierten und engagierten

Sales Manager (m/w/d) für die Region Ost

Ihre Aufgaben

- Verkauf von diagnostischen Real-Time PCR Kits in der zugewiesenen Vertriebsregion
- Markteinführung des Automationssystems
- Organisation und Pflege des etablierten Kundennetzwerks, inklusive der Dokumentation in einem CRM-System
- Identifizierung von Neukunden und Aufbau von Geschäftsbeziehungen
- Interaktion mit internen Abteilungen (Support, Service, Order-Processing, Produkt Management, Marketing)
- Entwicklung von Marktinformationen und Beschreibung von Produkterfordernissen
- Überwachung und Teilnahme an Ausschreibungen, inklusive Erstellung und Einreichung dafür notwendiger Dokumente
- Teilnahme an Fachtagungen und Konferenzen sowie Aussteller-Messen

Ihr Profil

- Erfolgreicher Abschluss eines Studiums der Biologie, verwandter Naturwissenschaften oder der Medizin
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb, insbesondere im klinischen und labormedizinischen Umfeld
- Stärke im Aufbau und der Pflege von Kundenbeziehungen
- Kenntnisse des nationalen Gesundheitssystems und der entsprechenden Netzwerke
- Kundenorientiertes Arbeiten sowie überzeugendes und sympathisches Auftreten auf unterschiedlichsten Entscheidungsebenen
- Verhandlungsgeschick und Abschlussicherheit
- Hohes Maß an Eigenständigkeit und Selbstorganisation sowie eine lösungsorientierte und effiziente Arbeitsweise
- Ausgeprägte Teamfähigkeit und Kommunikationsstärke
- Reisebereitschaft bis zu 80%

Unser Angebot

Profitieren Sie von den vielfältigen Möglichkeiten eines expandierenden internationalen Unternehmens. Arbeiten Sie in einem hoch motivierten, offenen und freundlichen Umfeld sowohl eigenständig als auch im Team. Familiengerechte Arbeitszeiten sowie ein angenehmes und familiäres Betriebsklima warten auf Sie.

Sie sind interessiert?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung unter Angabe Ihrer Verfügbarkeit sowie Ihrer Gehaltsvorstellung. Bitte lassen Sie uns Ihre vollständigen Unterlagen (idealerweise im pdf-Format) über den „Hier bewerben“-Button zukommen. Ihre Ansprechpartnerin ist Dina Jensen.

altona Diagnostics GmbH
Mörkenstr. 12
22767 Hamburg

Email: jobs@altona-diagnostics.com
Web: www.altona-diagnostics.com

Phone: +49 040 5480 676 0